







Qu'est qu'un mauvais orateur?

#### Programme de la matinée

La voix
Le langage du corps
Le regard
Choisir les bons mots
L'introduction
La conclusion
Raconter une histoire
Bonus: Le trac



On nous demande toujours ce qui est le plus important en prise de parole et après avoir longtemps réfléchi à la question, voici notre conclusion : c'est ce que vous faites MAL qui a le plus d'impact et le plus souvent, c'est votre langage nonverbal qui gâche tous vos efforts.

# Le ton interrogatif

## Le langage du corps









### Choisir les bons mots

















#### Inciter

 $\mbox{\ensuremath{\mbox{\tiny d}}}$  Qu'est-ce que je veux que mon public fasse à la fin de mon intervention ? »

- Citation
- Boucler la boucle
- Question
- Formule AAA



La méthode Andouillette!

Aversion

Action

Amélioration

Si vous ne préparez pas la conclusion de votre présentation, vous risquez de patauger dans la semoule devant votre auditoire et vous les inciterez plutôt à ne rien faire

Prenez une quinzaine de minutes à préparer votre conclusion en utilisant la formule des AAA et pratiquez la sérieusement avec un bon accompagnement non verbal

Et vous aurez l'air confiantes, crédibles et vous les inspirerez véritablement à agir. Vous repartirez la tête haute, fières du résultat obtenu.

#### Raconter une histoire pour un impact maximum

Coaching!

Lancez-vous!

## Le trac



